

12 Miesięczna Strategia na Sukces

To są podstawowe elementy które sprzyjają powstaniu Liderów oraz organizacji, które odnoszą sukces przy zainwestowaniu tylko 15 godzin tygodniowo!

Jeżeli chcesz zbudować DUŻY BIZNES wszystko zaczyna się od CIEBIE. Upewnij się, że poważnie podejdziesz do zaimplementowania poniższych elementów zarówno przez siebie jak i w swojej organizacji.

1. **Zapisz się wybierając pakiet kierowniczy (Executive Level)**
 - o osobista konsumpcja, co pozwala mieć pozytywne doświadczenie
 - o Próbkę na spróbowanie dla potencjalnych kandydatów
 - o Zapas obrotowy (pożycz opakowania nowym członkom, by mogli natychmiast zacząć swój biznes)
 - o Wyższy poziom zaangażowania
 - o Kwalifikuje cię na WSZYSTKIE 8 sposobów wynagradzania
 - o 3 Centra dochodu
2. **Bądź na 4 Paczkach miesięcznej wysyłki.**
 - o Kwalifikuje cię do otrzymywania pełnego wynagrodzenia
 - o By móc naprawdę doświadczyć działania produktów potrzebujesz minimum 4 paczki miesięcznie. Pozwoli ci to uzyskać pozytywne doświadczenie związane z produktami, co zwiększy twoją wiarę w biznes.
 - o Wzrastasz dwa razy szybciej (200 punktów CV zamiast 100 CV na osobę w twojej organizacji)
3. **Bądź na Automatycznej wysyłce (Autoship) 50 płyt DVD Agel Phenomenon (3 godziny tygodniowo zajmuj się eksponowaniem materiałów)**
 - o rozdane 600 sztuk rocznie tylko przez ciebie
 - o powiela się to twoim zespołem (10 ludzi, którzy zrobią to samo - to daje 6000 ekspozycji rocznie, 100 ludzi daje 60,000 ekspozycji rocznie tylko z twojej organizacji. Nieźle!
4. **Rób przynajmniej 1 spotkanie PBR tygodniowo w twojej organizacji. Oznacza to, że albo robisz jeden dla siebie albo dla jakiegoś członka twojego zespołu (3 godziny tygodniowo)**
 - o Wszyscy znamy powagę tych spotkań PBR, działają w magiczny sposób. Pomogą ci w wybudowaniu OGROMNEGO BIZNESY w bardzo szybkim czasie!
5. **Uczęszczaj co tydzień na ABB (3 godziny tygodniowo)**
 - o Czasami ty będziesz potrzebował spotkanie (gdy masz gości), czasami spotkanie będzie potrzebowało ciebie. Nie marnuj czasu i pracuj rzetelnie przez cały tydzień (zapraszanie, spotkania PBR), by na ABB mieć jak najwięcej kandydatów. ABB powinno być drugą albo trzecią ekspozycją.
6. **Monday Night Leadership Call - Trening Liderów w każdy Poniedziałek (1 godzina tygodniowo)**
 - o Szansa by uczyć się każdego tygodnia od najlepszych w branży
 - o Ten trening ma bezpośredni wpływ na twoje zarobki. Jeśli nie będziesz uczestniczył w tych treningach ucierpią na tym twoje zarobki. Po prostu tak to już jest!
7. **Utrzymaj przynajmniej 5 uprzywilejowanych klientów (preferred customers)**
8. **Wprowadz rozwój osobisty (książki motywacyjne, filmy, nagrania audio)**